

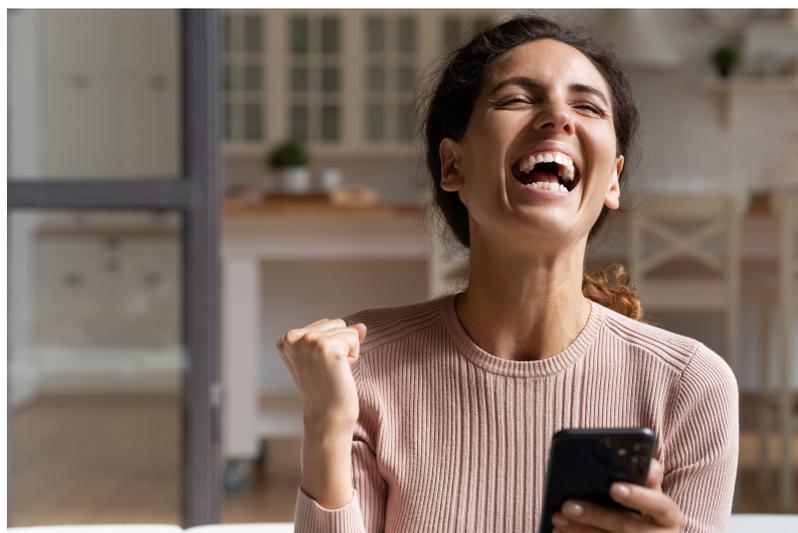
Die 10 Besten Tipps für deine Gehaltsverhandlung

Du möchtest dein Gehalt baldmöglichst verhandeln und fragst dich, auf was du vor allem achten solltest?

Meine Name ist Poh Yee, bin Karriere Mentorin und Gründerin von „Komm zu mehr Gehalt“. Zehn Jahre arbeitete ich als Führungskraft im In- und Ausland und habe selbst Verhandlungsgespräche geleitet. Ich weiß, worauf es ankommt und möchte dir meine 10 besten Erkenntnisse zum Thema „Gehaltsverhandlung“ mit auf dem Weg geben.

Hier sind meine **10 wertvollsten Tipps** für dich, sodass du deine Gehaltsverhandlung mit Bravour meistern wirst!

Lies bis zum Schluss dort ist eine kleine Überraschung für dich. :)



Tipp Nr. 1 - Kenne deinen Marktwert

Wenn du deinen Marktwert kennst, kannst du dich viel besser im Gespräch positionieren und verkaufst dich nicht unter deinem Wert. Sobald du auf dem Arbeitsmarkt eine Position bekleidest, gibst du deine Expertise und Wissen weiter. Deine Dienstleistung hat einen

bestimmten Wert und diesen solltest du bestmöglich kennen. Noch besser: Zu jeder Zeit.

Tipp Nr. 2 - Kenne deine Erfolge

Wenn du deine beruflichen Erfolge kennst, dann bist du dir auch klarer über deine Handlungen und Entscheidungen. Erst wenn du ein Bewusstsein dafür geschaffen hast, kannst du darauf aufbauen und deine weiteren Ziele mit deinem Verhandlungspartner offen und klar kommunizieren. Dadurch wirkst du viel kompetenter.

Tipp Nr. 3 - Einwände vom Chef

Kenne die möglichen Einwände deiner Verhandlungspartner. Ein Chef will Mitarbeiter so „günstig“ wie möglich, einstellen. Absolut verständlich, denn sie müssen wirtschaftlich und ökonomisch handeln. Warum sollte dein Chef genau dir mehr Gehalt anbieten?! In anderen Worten, warum sollte er in dich investieren? Deine Antwort sollte schlüssig und logisch sein.

Tipp Nr. 4 - Vergleiche dich niemals mit Kollegen

Jeder bringt eine andere Qualifikation mit sich: Wissen, Berufserfahrung, Ausbildung, etc.. Ebenso sind die Leistungen jedes einzelnen unterschiedlich. Jeder hat seine Art und Weise, seine Arbeit mit Erfolg durchzuführen und abzuschließen. Konzentriere dich im Gespräch immer auf dich, denn schließlich geht es um dein Gehalt und nicht um das der Anderen.

Tipp Nr. 5 - Bringe Leichtigkeit rein

Bringe Leichtigkeit in dein Verhandlungsgespräch, denn das spricht für dein Selbstbewusstsein. Wenn du dir klar über deine Expertise und Stärken bist, desto entspannter wirst du dich im Gespräch fühlen. Unsicherheit ist dann nur noch ein Fremdwort für dich.

**Tipp Nr. 6 - Roten Leitfaden**

Sei immer bestens auf das Verhandlungsgespräch vorbereitet und habe deinen roten Leitfaden im Kopf. Du gehst somit viel selbstsicherer ins Gespräch und

bestimmst somit deinen Gesprächsverlauf. Dein Gegenüber spürt deine Selbstsicherheit. Das kommt immer gut an.

Tipp Nr. - 7 Nicht Lästern

„Lästern“ bringt dich in keiner Weise weiter. Ergebnisse sprechen lauter als Worte. Möchtest du langfristig erfolgreich sein, dann ist es wichtig fokussiert zu bleiben.

Tipp Nr. 8 - Deine Persönlichkeit

Wissen kann man sich aneignen. Erfahrung kann man mit Wille und Fleiß aufbauen. Deine Persönlichkeit unterscheidet dich von anderen und genau das macht dich besonders. Verhandle stark und vor allem smart.

Tipp Nr. 9 - Kreiere eine Win-Win-Situation

Eine Gehaltsverhandlung ist lediglich ein Spielfeld, auf dem es allerdings nicht um „Win“ oder „Lose“ geht. Das ist der feine und wichtigste Unterschied. Du allein kannst bestimmen, wie du in die Verhandlung hineingehst sowie aus der Verhandlung herauskommen möchtest. Du kannst euch beiden eine Win-Win-Situation schaffen.

Tipp Nr. 10 - Das Geheimnis

Wichtiger als dein Marktwert ist tatsächlich dein Selbstwert. Wie wichtig bist du dir selbst und wie gut kennst du dich selbst? Wenn deine Innenwelt strahlt, strahlt sie auch nach außen. Lerne deinen Innenwelt kennen und darauf kannst du stabil aufbauen. Das ist dein essenzielles Fundament.

Sei dir stets bewusst, dass deine Verhandlungsstärke deinen Karriereweg POSITIV beeinflusst.

Ja, es ist völlig gleich, in welcher Position und Branche du gerade tätig bist und wo du momentan stehst 🙌 **Die Qualität deiner Verhandlung bestimmt den Weg, den du gehen wirst.**

Hast du bereits die KLARHEIT über deinen „Selbstwert“ und „Marktwert“? Das ist nämlich dein essenzielles FUNDAMENT für deinen ERFOLG.

Stelle dir vor, du kannst vor deinem Verhandlungspartner...

- mit LEICHTIGKEIT und GELASSENHEIT verhandeln
- 100% du selbst bleiben, ohne dich zu verstellen
- das MAXIMALE aus deiner Verhandlung herausholen
- deine Weiblichkeit bewahren, ohne dominant wirken zu müssen
- mehr Anerkennung und Vertrauen bekommen
- mehr Gehalt verlangen und dich niemals unter Wert verkaufen

Wie fühlst du dich?

Ist dir eigentlich bewusst, das Geld und Gehalt nur ein Nebeneffekt von deiner VERHANDLUNGSSTÄRKE ist?

Wenn du mehr darüber wissen willst, dann vereinbare gerne ein kostenloses Strategiegelgespräch mit mir, um über dein Potenzial zu sprechen und vor allem zu maximieren. Ich freue mich auf Dich!

Hier die Überraschung

Unter allen Kongress-Teilnehmerinnen verlose ich EINMALIG einen exklusiven Platz in meiner **6-monatigen 8-Frauen-Mentoring-Academy** im **Wert von über 3800 €**.

Hier die Teilnahmebedingungen:

Teil 1:

1. Komm in meine kostenlose Facebook Gruppe: <https://www.facebook.com/groups/smartverhandeln>
2. Kommentiere unterhalb des Posts mit der Aufschrift „Bewerben“ deine Motivation, warum du unbedingt diesen wertvollen Platz gewinnen möchtest.

3. Lade mindestens drei Freunde von dir in diese Gruppe ein, um sie zu motivieren ihr volles Potenzial zu entfalten.

Teil 2:

4. Folge mir auf Instagram [@kommzumehrgehalt](#)

5. Markiere mindestens drei Freunde von dir unterhalb meines aktuellen Post

6. Poste den aktuellen Post von mir in deiner Story und markiere [@kommzumehrgehalt](#)

Nutze diese **EINMALIGE** und exklusive Chance, um dein volles Potenzial deiner Verhandlungsstärke zu entfalten!

Die Gewinnerin wird am Ende des Online Kongresses bekannt gegeben. Stay tuned!

Ich freue mich auf dich und weiterhin auf ganz viel wissensreiches Mindblowing in den 8 Kongress-Tagen!

Deine Poh Yee

