

Stark und Smart verhandeln

mit Leichtigkeit zu mehr Gehalt



vom 8. Mai bis 15 Mai 2021

Jetzt kostenfrei teilnehmen

Tag 1 - 8. Mai 2021

Experte	Thema	Uhrzeit
Dr. Christina Sternbauer	Erlaubst du dir mehr Gehalt zu verdienen?!	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Jochen Mai - Karrierebibel	So finde ich ENDLICH meinen Marktwert!	
Julien Backhaus	So bekommst du vom Arbeitgeber mehr Gehalt!	
Kerim Kakmaci	Verhandle mutig - Wie du mit Leichtigkeit jede Verhandlung zu einer Win-Win Situation machst	

Tag 2 - 9. Mai 2021

Claudia Kimich	Verhandlungstango - Schritt für Schritt zu mehr Geld und Selbstwert	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Jens Heuchemer	High frequency Baseline	
Lela Hermann	Wie du vor und während einem Verhandlungsgespräch mit Stress umgehst & deine Emotionen zu regulieren lernst	
Daniela Ben Said	Starke Kommunikation in Führung & Vertrieb	

Tag 3 - 10. Mai 2021

Poh Yee Foong	DIE entscheidenden 5-SCHRITTE ZU MEHR GEHALT - VERHANDLE STARK & SMART MIT HERZ	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Zeus	Wie Körpersprache die innere und äußere Haltung enorm verändern kann	
Nelofar Kajasi	Weiblich erfolgreich SEIN als Frau	
Petra Schmigalle	Realstory - „Verhandle Stark und Setz' auf Dich!“	

Tag 4 - 11. Mai 2021

Dominik Goerke	Komm in den universellen Geldfluss!	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Doreen Kascha	Der "Secret Identity Loop" - Wie du mit Hilfe dieses geheimen Schlüssels deinen Selbstwert steigerst und dein erfülltes Leben führen kannst.	
Roberta Hamlitsch	Charisma-Faktor Stimme	
Florian Heyer - Mr. Rhetorik	Die Macht der Rhetorik für schlagfertige Verhandlungsgespräche!	

Tag 5 - 12. Mai 2021

Jana Misar	Smart in Aktien investieren	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Gaston Florin / Jacqueline	Wie ticken Frauen und Männer als Verhandlungspartner?!	
Konstantin Peterson	Erreiche mit der richtigen Verhandlungskunst deine Ziele mit Leichtigkeit	
Michael Ehlers	Rhetorik: Herausfordernde Situationen & Einwände meistern!	

Tag 6 - 13. Mai 2021

Anna Göbel	Die Rechte von Arbeitnehmern in Verhandlungen	Ab 18 Uhr freigeschaltet
David Köster	„Dein Selbstwert entscheidet über deinen Marktwert!“	
Joana Rann	STARK SEIN UND STARK BLEIBEN, AUCH IN STRESSIGEN PHASEN	
Joe Alexander	Fang den Pfeil – Erfolgreich verhandeln durch loslassen!	

Tag 7 - 14. Mai 2021

Katja Michalek	Frustrationstoleranz - mit „NEIN“ umgehen lernen	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Sabrina Paul	Wie Sport dein Auftritt stärkt!	
David Ziegler	Perception vs. Reality – subjektive Realität verstehen und Verhandlungen meistern.	
Laura Halfas	Realstory - Power of Networking im Unternehmen	
Steffen Milsch	Die Kunst des Verhandeln mit Behörden (Finanzamt - Steuer)	

Tag 8 - 15. Mai 2021

Melanie Vogel	Female Power - Warum insbesondere Frauen smart verhandeln müssen	Ab 18 Uhr freigeschaltet
Helen Straube - Workwise GmbH	Perfekt für das Bewerbungsgespräch vorbereitet: die wichtigsten Tipps	
Chiara Bachmann - Fräulein Finance	Female Money: Mit Intuition & Verstand zu deiner Finanzvision	
Melanie Siefert	Sicherer und souveräner verhandeln - Wie dir Moderationsskills dabei helfen!	
CoachStef	Die wahre Sichtweise eines Arbeitgebers!	